



MOINS D'ADMIN. PLUS DE VENTE.

ASSUREZ-VOUS QUE VOTRE CRM ENREGISTRE CE QUI COMPTE VRAIMENT — À CHAQUE ÉCHANGE.

Vos équipes passent leur journée au téléphone, fixe ou mobile. Mais que se passe-t-il après chaque appel ?

- Les appels ne sont pas tracés.
- Les notes sont incomplètes ou absentes.
- Les relances commerciales ne sont pas programmées.
- Des opportunités sont manquées.

Si l'info n'est pas dans votre CRM, elle n'existe tout simplement pas.

Connectez la voix à votre CRM et valorisez chaque interaction :

- Chaque appel est tracé et enregistré automatiquement.
- Les données client et le contexte s'affichent en temps réel.
- Aucune saisie manuelle nécessaire.
- Les relances sont structurées et suivies.

SMART CONTACT

ARRÊTEZ DE PERDRE DU CHIFFRE D'AFFAIRES

Chaque jour, vos équipes perdent jusqu'à 1 heure sans même s'en rendre compte. Sur 10 commerciaux, cela représente jusqu'à 200 heures par mois. Soit l'équivalent d'un poste à temps plein.

MEILLEURES DONNÉES. MEILLEURES DÉCISIONS.

Les appels passés deviennent automatiquement des données exploitables dans votre CRM. Chaque conversation est capturée sans effort.

- **Contexte contact en temps réel :**
Affichez instantanément les informations configurables (nom, entreprise, fonction), sans pop-up.
- **Accès en un clic à votre CRM :**
Consultez les informations complémentaires du contact.
- **Journal d'appels automatique :**
Accédez aux appels manqués, rappelez rapidement et retrouvez l'historique client complet en un seul endroit.
- **Données** et points-clés des conversations enrichies par l'IA ajoutés instantanément dans votre CRM.

VOIX + CRM + IA BÉNÉFICES IMMÉDIATS

Des données complètes et fiables vous donnent la visibilité nécessaire pour mieux piloter votre activité.

- Vision complète des interactions clients
- Relances plus rapides et plus fiables
- Meilleure précision du pipeline
- Plus de temps consacré à la vente

LES QUESTIONS QUE VOUS VOUS POSEZ

Transformer les conversations en données structurées permet de générer immédiatement de la valeur pour vos clients :

- **"Est-ce complexe à mettre en place ?"**
Fonctionne avec vos outils existants. Mise en place en quelques heures.
- **"Est-ce que les équipes vont l'utiliser ?"**
Rien ne change pour les utilisateurs. Tout est automatique.
- **"En avons-nous vraiment besoin ?"**
Vous perdez déjà du temps et des opportunités chaque jour.
- **"Est-ce compatible avec notre CRM ?"**
Compatible avec plus de 200 CRM (dont Salesforce, HubSpot, Dynamics, Zendesk, Zoho...).

**ACTIVEZ-LE ET
MESUREZ SON IMPACT
— IMMÉDIATEMENT**